

**ЭЛЕКТРОННАЯ ТЕНДЕРНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ**  
**по закупке 363797 СМР по выносу водопровода**  
**способом открытого тендера на понижение**  
*(далее – Тендерная документация)*

**Заказчик ТОО «Samruk-Green Energy»**  
**Организатор закупок ТОО «Samruk-Green Energy»**

Настоящие электронные закупки способом открытого тендера на понижение проводятся посредством Информационной системы электронных закупок на веб-портале: [tender.sk.kz](http://tender.sk.kz)

**Перечень, закупаемых услуг (работ, товаров)**

<b>№ Лота</b>	<b>Наименование закупаемых тру</b>	<b>Сумма, выделенная для закупки, без учета НДС</b>	<b>Приоритет закупки</b>
1	Работы по строительству объектов/систем/сетей водоснабжения, водопроводных сетей	26 372 695,00	

**Обеспечение заявки 1 %**

**Срок действия Тендерной заявки** должен составлять не менее **60 (шестьдесят)** календарных дней. Течение срока действия обеспечения заявки на участие в тендере исчисляется со дня окончательного срока представления Тендерной заявки.

**Общие положения**

ТОО «Samruk-Green Energy» Индекс: 050010, г.Алматы, ул. Кунаева, 181Б, каб. №704, БИН 120140018238, БИК КСJBKZKX в АО «Банк ЦентрКредит», ИИК KZ06856000007270035, КБЕ 17  
Электронный адрес веб сайта веб-сайта, на котором размещена информация о проводимых закупках:

<http://www.samruk-green.kz>,

[www.tender.sk.kz](http://www.tender.sk.kz)

Адрес электронный почты и номера телефонов для обращения потенциальных поставщиков в случае нарушения их прав в связи с проводимыми закупками: Главный менеджер по юридическим, кадровым вопросам и закупкам Жолдыбаева Гаухар Жомарткызы, +7(727)3449218, [g.zholdybayeva@samruk-green.kz](mailto:g.zholdybayeva@samruk-green.kz)

Настоящая тендерная документация разработана в соответствии с Правилами закупок товаров, работ и услуг акционерным обществом «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына» и организациями пятьдесят и более процентов акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Қазына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденные Решением Совета директоров АО «Самрук-Қазына» Приложение № 6 к Протоколу Совета директоров № 126 от 28 января 2016 года с изменениями и дополнениями, внесенными решением очного заседания совета директоров АО «ФНБ «Самрук-Казына» от 17 июня 2017 года №140, (далее-Правила) и Инструкцией по проведению электронных закупок товаров, работ и услуг АО «Самрук-Казына» и организациями пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат АО «Самрук-Казына» на праве собственности или доверительного управления, утвержденные Решением Правления АО «Самрук-Қазына» Приложение к Протоколу заседания Правления № 12/16 от 18 апреля 2016 года с изменениями и дополнениями, внесенными решением заочного заседания правления АО «ФНБ «Самрук-Казына» от 27 июня 2017 года № 19/17 (далее - Инструкция).

В настоящей тендерной документации используются следующие основные понятия:  
Фонд – АО «Самрук-Қазына»;  
Холдинг – совокупность Фонда и юридических лиц, пятьдесят и более процентов голосующих акций (долей участия) которых прямо или косвенно принадлежат Фонду на праве собственности или доверительного управления;  
Система – информационная система электронных закупок, обеспечивающая проведение электронных закупок, в соответствии с настоящей Инструкцией ([www.tender.sk.kz](http://www.tender.sk.kz));  
электронный документ – документ, в котором информация предоставлена в электронно-цифровой форме и удостоверена посредством электронной цифровой подписи;  
электронная копия – документ, полностью воспроизводящий содержание подлинного документа в электронно-цифровой форме, удостоверенный электронной цифровой подписью Пользователя;  
Пользователь – уполномоченный представитель Участника, зарегистрированный в Системе;  
электронная банковская гарантия – банковская гарантия в форме электронного документа, выданная потенциальному

поставщику в качестве обеспечения заявки на участие в открытом тендере с применением торгов на понижение, банком второго уровня, заключившим соответствующее соглашение с единым оператором в сфере электронных закупок; ЭЦП – электронно-цифровая подпись, набор электронных цифровых символов, созданный средствами электронной цифровой подписи и подтверждающий достоверность электронного документа, его принадлежность и неизменность содержания;

Предварительный квалификационный отбор - процесс оценки потенциальных поставщиков на предмет соответствия требованиям квалификационных критериев, осуществляемый в порядке определенном Фондом; Квалифицированный потенциальный поставщик - потенциальный поставщик, прошедший предварительный квалификационный отбор;

Размер обеспечения заявки на участие в тендере – 1% (один процент) от суммы, выделенной для закупки. Рейтинг квалифицированного потенциального поставщика - общая сумма баллов, присвоенных потенциальному поставщику по результатам предварительного квалификационного отбора.

### **Требование к поставщикам**

1. Потенциальный поставщик не вправе участвовать в проводимых электронных закупках, если:
  - 1) потенциальный поставщик либо его субподрядчик (соисполнитель) состоит в Перечне ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга и (или) в Реестре недобросовестных участников государственных закупок и (или) в Перечне лжепредприятий;
  - 2) юридическое лицо, входящее в консорциум состоит в Перечне ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга и (или) в Реестре недобросовестных участников государственных закупок и (или) в Перечне лжепредприятий.

### **Базовые условия платежа:**

2. □ Общая сумма, выделенная для закупки, составляет – 26 372 695 тенге без учета НДС.
3. □ Оплата цены Договора (100%) производится Заказчиком в течение 15 (пятнадцати) рабочих дней со дня подписания обеими сторонами Акта выполненных работ на основании оригинала счёта-фактуры и отчётности по доле местного содержания.
4. □ В течении 2 рабочих дней после заключения Договора Подрядчик предоставляет Заказчику банковскую гарантию об обеспечении исполнения договора, в размере 10% от цены Договора. Обеспечение исполнения договора должно быть предоставлено на весь срок действия Договора.

5.  Заказчик возвращает банковскую гарантию Подрядчику в течение 10 (десяти) рабочих дней с момента подписания Акта выполненных работ.
6.  При ненадлежащем исполнении Подрядчиком договорных обязательств, Заказчик имеет право воспользоваться банковской гарантией.

### **Условия внесения, содержание и виды обеспечения тендерной заявки**

7.  Потенциальный поставщик вносит обеспечение заявки на участие в тендере в размере 1 (одного) процента от суммы, выделенной для закупки, в качестве гарантии того, что он:
- 1)  не отзовет либо не изменит свою заявку на участие в тендере после истечения окончательного срока представления заявок на участие в тендере;
  - 2)  в случае определения его победителем тендера заключит договор с Заказчиком в сроки, установленные протоколом об итогах тендера и внесет обеспечение возврата аванса (предоплаты) и (или) обеспечение исполнения договора о закупках, в случае если  условиями  закупок  предусмотрено  внесение такого обеспечения.
8.  Расчет соответствия суммы внесенного обеспечения заявки на участие в тендере требованиям тендерной документации определяется согласно курса Национального Банка Республики Казахстан, установленного на дату перечисления платежа, выдачи банковской гарантии или иного обеспечения, определенного ТОО «Samruk-Green Energy».
9.  Потенциальный поставщик вправе выбрать один из следующих видов обеспечения заявки на участие в тендере:
- 1) гарантийный денежный взнос, который вносится на банковский счет Заказчика, указанный в преамбуле Тендерной документации;
  - 2) банковскую гарантию;
  - 3) электронную банковскую гарантию.

В случае внесения потенциальным поставщиком обеспечения заявки на участие в тендере в виде банковской гарантии на бумажном носителе, ее оригинал представляется в ТОО «Samruk-Green Energy» до окончательного срока представления заявок на участие в тендере по адресу: Республика Казахстан, г. Алматы, ул. Кунаева, 181Б, офис 704, лично секретарю тендерной комиссии или с использованием заказной почтовой связи в запечатанном конверте, на лицевой стороне которого должны быть указаны полное наименование и почтовый адрес потенциального поставщика, полное наименование и почтовый адрес ТОО «Samruk-Green Energy» наименование тендера, по которому предоставляется Банковская гарантия.

Обеспечение заявки на участие в тендере может представляться в виде электронной банковской гарантии в соответствии с

Инструкцией.

10. □ Срок действия обеспечения заявки на участие в тендере должен быть не менее срока действия самой заявки на участие в тендере. При этом течение срока действия обеспечения заявки на участие в тендере начинается со дня вскрытия заявок на участие в тендере.

11. □ Все заявки на участие в тендере, не содержащие подтверждения внесения обеспечения заявки на участие в тендере, отклоняются тендерной комиссией, как не отвечающие требованиям Тендерной документации. В случае внесения обеспечения заявки на участие в тендере, путем перечисления гарантийного денежного взноса на банковский счет Заказчика, в подтверждающем документе должны быть указаны наименование тендера, сумма обеспечения, наименование Заказчика и потенциального поставщика.

12. □ Обеспечение заявки на участие в тендере, внесённое потенциальным поставщиком возвращается потенциальному поставщику в течение 10 (десяти) рабочих дней со дня наступления одного из следующих случаев:

- 1) отзыва данным потенциальным поставщиком своей заявки на участие в тендере до истечения окончательного срока представления заявок;
- 2) подписания протокола об итогах тендера. Указанный случай не распространяется на потенциального поставщика, определенного победителем и потенциального поставщика, занявшего по итогам сопоставления и оценки второе место;
- 3) вступления в силу договора о закупках и внесения победителем тендера обеспечения возврата аванса (предоплаты) и (или) исполнения договора о закупках, предусмотренного тендерной документацией;
- 4) вступления в силу договора о закупках и внесения потенциальным поставщиком, занявшим по итогам сопоставления и оценки второе место, определенным в случае, предусмотренном пунктом 84 Правил, обеспечения возврата аванса (предоплаты) и (или) исполнения договора о закупках, предусмотренного тендерной документацией.

В случае, если потенциальным поставщиком внесено обеспечение заявки на участие в тендере в виде банковской гарантии, то потенциальный поставщик или его уполномоченный представитель после наступления одного из вышеперечисленных случаев обращается к секретарю тендерной комиссии по вопросу осуществления возврата внесенного обеспечения Тендерной заявки.

В случае, если потенциальным поставщиком внесено обеспечение заявки на участие в тендере в виде гарантийного денежного взноса, ТОО «Samruk-Green Energy» после наступления одного из вышеперечисленных случаев возвращает

потенциальному поставщику внесенное обеспечение заявки на участие в тендере на указанные им в документе, подтверждающем внесение обеспечения заявки на участие в тендере, реквизиты. За неверное указание потенциальным поставщиком реквизитов, ТОО «Samruk-Green Energy» ответственности не несет.

13.  Обеспечение заявки на участие в тендере, внесённое потенциальным поставщиком не возвращается при наступлении одного из следующих случаев:

1) потенциальный поставщик отозвал заявку на участие в тендере после истечения окончательного срока представления заявок;

2) потенциальный поставщик, определенный победителем тендера, уклонился от заключения договора о закупках;

3) победитель тендера, заключив договор о закупках, не исполнил либо несвоевременно исполнил требование, установленное тендерной документацией, о внесении обеспечения возврата аванса (предоплаты) и (или) исполнения договора  о закупках;

4) потенциальный поставщик, занявший по итогам сопоставления и оценки второе место, определенный в случае, предусмотренном пунктом 84 Правил, уклонился от заключения договора о закупках или заключив договор о закупках, не исполнил либо несвоевременно исполнил требование, установленное тендерной документацией, о внесении обеспечения возврата аванса (предоплаты) и (или) исполнения договора о закупках.

14.  Обеспечение заявки на участие в тендере не вносится:

1)  организациями, входящими в Холдинг;

2)  организациями инвалидов (физическими лицами - инвалидами, осуществляющими предпринимательскую деятельность), состоящими в Реестре организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга.

Положения настоящего пункта Правил не распространяются на консорциумы.

### **Содержание и представление заявок в тендере**

15.  Потенциальный поставщик для участия в электронных закупках способом тендера заполняет электронную форму заявки в форме электронного документа.

16.  Заявки на участие в тендере, поданные потенциальными поставщиками, автоматически регистрируются в Системе.

17.  В качестве подтверждения приема или отказа в приеме заявки на участие в электронных закупках способом тендера, потенциальному поставщику, подавшему заявку на участие в электронных закупках способом тендера, автоматически

направляется Системой соответствующее уведомление.  
18.  Система помещает поступившие заявки в недоступное извне защищенное хранилище до наступления даты и времени вскрытия заявок, указанных в объявлении.  
19.  Заявка на участие в тендере является формой выражения согласия потенциального поставщика осуществить поставку товаров, выполнить работы, оказать услуги в соответствии с требованиями и условиями, установленными Тендерной документацией.  
20.  Заявка должна быть закреплена ЭЦП потенциального поставщика и должна содержать следующие электронные копии и документы:  
1)  Заполненную и подписанную потенциальным поставщиком заявку на участие в открытом тендере в форме электронного документа;  
2)  Электронную копию лицензии либо электронную копию заявления потенциального поставщика, содержащую ссылку на официальный интернет - источник (веб-сайт) государственного органа, выдавшего лицензию, использующего электронную систему лицензирования в формате электронной копии (в случае, если условиями тендера предполагается деятельность, которая подлежит обязательному лицензированию);  
3)  Электронную копию либо электронный документ технической спецификации потенциального поставщика, которая должна соответствовать требованиям, установленным Тендерной документацией (согласно приложению 4 к Тендерной документации) заверенные подписью и печатью потенциального поставщика. А также техническая спецификация должна содержать письменное обязательство о предоставлении гарантии на качество выполненных работ;  
4)  Электронные копии оригиналов или нотариально засвидетельствованных копий документов, подтверждающих наличие у потенциальных поставщиков квалифицированных специалистов в соответствии с технической спецификацией, имеющих опыт работы 5 лет в области, соответствующей предмету закупок. Потенциальный поставщик предоставляет перечень специалистов (не менее 3), которые будут задействованы на выполнении закупаемых работ, с предоставлением резюме на каждого специалиста с обязательным указанием выполненных проектов в области СМР, уровня образования, стажа работы, должности с приложением в составе тендерной заявки электронных копий оригиналов или нотариально засвидетельствованных копий дипломов, сертификатов, свидетельств и других документов, подтверждающих профессиональную квалификацию специалистов и их опыт работы в соответствии с Трудовым кодексом РК;  
5)  Электронную копию оригинала документа, подтверждающего внесение обеспечения Заявки на участие в открытом тендере, соответствующего условиям внесения, содержанию и виду, изложенному в Тендерной документации, при этом сумма обеспечения Заявки не должна быть ниже размера, установленного Тендерной документацией; Срок действия обеспечения Заявки должен быть не менее срока действия Заявки.

6)  Электронные копии либо электронные документы, подтверждающие применимость к Заявке критериев оценки и сопоставления, указанных в настоящей Тендерной документации (в случае, если потенциальный поставщик претендует на применение критериев, влияющих на условное понижение цены). При этом непредставление документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, не является основанием для отклонения такой заявки;

7)  Электронную копию свидетельства о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица или оригинал справки о государственной регистрации юридического лица, выданную регистрирующим органом по форме, установленной Министерством юстиции Республики Казахстан либо электронную копию оригинала заявления потенциального поставщика, содержащее ссылку на официальный интернет источник ([www.e.gov.kz](http://www.e.gov.kz)) государственного органа, выдавшего справку, использующего электронную систему регистрации, для физических лиц осуществляющих частное предпринимательство без образования юридического лица - выписку из государственного электронного реестра разрешений и уведомлений с указанием идентификационного номера уведомления о начале деятельности либо заявление потенциального поставщика, содержащее ссылку на Государственный электронный реестр разрешений и уведомлений (Реестр субъектов, подавших уведомление) либо электронную копию оригинала документа о регистрации в качестве субъекта предпринимательства, для временного объединения юридических лиц (консорциума) - электронную копию соглашения о консорциуме и электронную копию свидетельств о государственной регистрации (перерегистрации) участников консорциума;

8)  Ценовое предложение заполняется в Системе;

9)  Электронную копию документа, содержащего сведения об учредителях: электронную копию устава, утвержденного в установленном законодательством порядке, для юридических лиц, зарегистрированных на основании типового устава - электронную копию заявления установленной формы о регистрации юридического лица (в случае участия консорциума представляется электронную копию устава каждого юридического лица, входящего в консорциум); электронную копию выписки из реестра держателей акций, выданную не более чем за 30 (тридцать) календарных дней до даты вскрытия конвертов

с

Заявками;

10)  Электронную копию оригинала или нотариально-засвидетельствованной копии документа о назначении (избрании) первого руководителя потенциального поставщика (в случае участия консорциума представляется оригинал или нотариально засвидетельствованная копия документа о назначении (избрании) первого руководителя каждого юридического лица, входящего в консорциум, а также оригинал или электронную копию документа, подтверждающего право подписания соглашения о консорциуме уполномоченным лицом каждого юридического лица, входящего в консорциум);



11) □ Электронную копию оригинала доверенности, выданную лицу (лицам), представляющему интересы потенциального поставщика, на право подписания заявки и документов, содержащихся в заявке на участие в тендере, за исключением первого руководителя потенциального поставщика, имеющего право выступать от имени потенциального поставщика без доверенности, в соответствии с уставом потенциального поставщика.

12) □ Электронную копию оригинала письма согласия потенциального поставщика с условиями, видом, объемом и способом внесения обеспечения исполнения договора о закупках (в случае, если тендерной документацией предусматривается внесение обеспечения исполнения договора о закупках);

13) □ Электронную копию оригинала письма об ознакомлении потенциального поставщика с условиями внесения потенциального поставщика в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга;

14) □ В случае привлечения потенциальным поставщиком субподрядчика по выполнению работ, являющихся предметом проводимых закупок, заявка на участие в открытом тендере должна содержать перечень соисполнителей, объем и виды передаваемых на соисполнение работ, который не должен превышать двух третей от объема закупаемых работ. Электронные копии лицензий субподрядчика либо заявление потенциального поставщика, содержащее ссылку на официальный интернет источник (веб-сайт) государственного органа, выдавшего лицензию, использующего электронную систему лицензирования на выполняемые субподрядчиком работы (оказываемые соисполнителем услуги) в формате электронного документа или электронной копии в случае, если потенциальный поставщик привлекает субподрядчиков (соисполнителей) на тендер, которым предполагается деятельность, подлежащая обязательному лицензированию;

15) □ Потенциальный поставщик-нерезидент Республики Казахстан представляет такие же документы, предусмотренные настоящим пунктом, что и резиденты Республики Казахстан, либо документы, содержащие аналогичные сведения. В случае если потенциальным поставщиком представляются для подтверждения его соответствия требованиям тендерной документации документы, исходящие от компетентных органов и организации иностранных государств, они принимаются при наличии консульской легализации, если иное не предусмотрено законодательством Республики Казахстан или международным договором, участниками которого являются Республика Казахстан и государство, от органов и организации которого исходит предоставляемый документ.

Заявка на участие в электронном тендере должна соответствовать требованию к языку составления и представления заявок на участие в тендере, изложенного в тендерной документации, а также срок действия заявки на участие в электронном тендере должен соответствовать или быть не менее срока, установленного Тендерной документацией.

### **Изменение Тендерных заявок и их отзыв**

21. □ Потенциальный поставщик с применением ЭЦП вправе изменить или отозвать свою заявку на участие в электронном

тендере в любое время до истечения окончательного срока представления заявок на участие в электронном тендере, не теряя права на возврат внесенного им обеспечения своей заявки на участие в электронном тендере.

22. □ Не допускается внесение изменений в заявки на участие в электронном тендере после истечения окончательного срока их представления.

23. □ Потенциальный поставщик несет все расходы, связанные с его участием в закупках способом открытого тендера. Заказчик/организатор закупок (тендерная комиссия, экспертная комиссия, эксперт) не несет обязательства по возмещению этих расходов независимо от итогов закупок способом электронного тендера.

### **Требования к языку составления и представления тендерных заявок**

24. □ Заявка на участие в тендере составляется на языке в соответствии с законодательством Республики Казахстан. При этом заявка на участие в тендере может содержать документы, составленные на другом языке при условии, что к ним будет прилагаться нотариально засвидетельствованный точный перевод на язык настоящей Тендерной документации, и в этом случае преимущество будет иметь перевод.

### **Порядок и сроки внесения изменений и дополнений в тендерную документацию**

25. □ Изменения и дополнения в Тендерную документацию вносятся Заказчиком в установленном порядке при этом окончательный срок предоставления заявок на участие в тендере продлевается не менее чем на 10 (десять) календарных дней. Об изменениях и дополнениях Тендерной документации и изменённом сроке представления заявок на участие в тендере Заказчик уведомляет всех потенциальных поставщиков, получивших Тендерную документацию, в течение 2 (двух) рабочих дней со дня утверждения изменений и дополнений в Тендерную документацию.

### **Описание процедуры вскрытия заявок на участие в тендере**

26. □ После наступления даты и времени вскрытия заявок, указанных в объявлении заявки автоматически вскрываются Системой, и предоставляется доступ для их просмотра, как тендерной комиссии, так и потенциальным поставщикам, принявшим участие в данном электронном тендере.

27. □ Заявка на участие в электронных закупках способом открытого тендера с применением торгов на понижение вскрывается также в случае, если на электронный тендер (лот) представлена только одна заявка на участие в электронных закупках способом открытого тендера с применением торгов на понижение (лоте) и рассматривается на соответствие

требованиям Тендерной документации.  
28.  В случае отсутствия представленных потенциальными поставщиками заявок по истечении окончательного срока представления заявок в Системе автоматически формируется объявление об итогах.  
29.  Заявка на участие в электронном тендере поступившая в Систему после истечения окончательного срока приема заявок на участие в электронном тендере подлежит автоматическому отклонению Системой.

### **Порядок рассмотрения заявок на участие в тендере**

30.  Заявки на участие в открытом тендере рассматриваются тендерной комиссией на предмет соответствия заявок требованиям пункта 49 Правил закупок с учетом требования пункта 59 Инструкции.  
31.  Заявки на участие в открытом тендере рассматриваются тендерной комиссией в срок не более 10 (десяти) рабочих дней со дня вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере. При проведении закупок товаров, работ, услуг, имеющих сложные технические характеристики и спецификации, заявки рассматриваются тендерной комиссией с привлечением эксперта (экспертной комиссии) в срок не более 20 (двадцати) рабочих дней со дня вскрытия конвертов с заявками на участие в открытом тендере в целях допуска потенциальных поставщиков к торгам на понижение.  
32.  При рассмотрении заявок на участие в тендере тендерная комиссия вправе:  
1) запросить у потенциальных поставщиков материалы и разъяснения, необходимые для рассмотрения, оценки и сопоставления заявок (за исключением предложенной цены (скидок), технической спецификации и документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, предусмотренные пунктом 39 Правил);  
2) с целью уточнения сведений, содержащихся в заявках, запросить необходимую информацию у соответствующих государственных органов, физических и юридических лиц. При этом не допускаются запросы и иные действия тендерной комиссии, связанные с приведением заявки на участие в открытом тендере в соответствие с требованиями пункта 49 Правил, заключающиеся в дополнении заявки недостающими документами, замене документов, приведении в соответствие ненадлежащим образом оформленных документов.  
33.  Не допускается отклонение заявки на участие в открытом тендере по формальным основаниям. Формальными основаниями являются случаи, не  указанные в пункте  68 Правил.  
34.  Тендерная комиссия  отклоняет заявку на  участие в тендере в случае:  
1)  признания заявки на участие в тендере несоответствующей требованиям, предусмотренным пунктом 49 Правил, за исключением случаев, несоответствия технической спецификации, когда потенциальный поставщик предлагает лучшие условия поставки товара, выполнения работ, оказания услуг, а также лучшие характеристики закупаемых товаров, работ, услуг;

2)  если потенциальный поставщик является аффилированным лицом другого потенциального поставщика, подавшего заявку на участие в данном тендере (лоте);  
3)  ценовое предложение потенциального поставщика превышает сумму, выделенную для закупки;  
4)  ценовое предложение потенциального поставщика признано тендерной комиссией демпинговым;  
5)  потенциальный поставщик либо его субподрядчик (соисполнитель) либо юридическое лицо, входящее в консорциум состоит в Перечне ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга и (или) в Реестре недобросовестных участников государственных закупок;  
Указанные основания для отклонения заявок на участие в тендере потенциальных поставщиков являются исчерпывающими.

35.  Ценовое предложение признаётся демпинговым в следующих случаях:

1)  ценовое предложение на строительно-монтажные работы, по которым имеется сметная, предпроектная, проектная (проектно-сметная) документация, утвержденная в установленном порядке, проектные и изыскательские работы, признаётся демпинговым, если оно более чем на 15 (пятнадцать) процентов ниже суммы, предусмотренной для закупки в плане закупок без учета НДС;

2)  ценовое предложение на консультационные (консалтинговые) услуги признаётся демпинговым, если оно более чем на 70 (семьдесят) процентов ниже среднеарифметической цены всех представленных ценовых предложений, не превышающих сумму, предусмотренную для закупки в плане закупок без учета НДС

3)  ценовое предложение на работы, не указанные в подпункте 1) настоящего пункта, услуги, не указанные в подпункте 2) настоящего пункта, признаётся демпинговым, если оно более чем на 30 (тридцать) процентов ниже среднеарифметической цены всех представленных ценовых предложений, не превышающих сумму, предусмотренную для закупки в плане закупок без учета НДС.

36.  Положения настоящего пункта применяются к общей/итоговой цене, предложенной потенциальным поставщиком с учетом скидки, представленной на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации, а также к общей/итоговой цене, предложенной потенциальным поставщиком с учетом скидки, предложенной при альтернативных условиях (в случае, если тендерной комиссией приняты альтернативные условия).

37.  Победитель открытого тендера определяется на основе наименьшей условной цены, рассчитываемой с учётом применения критериев,  содержащихся  в  тендерной документации. Потенциальный поставщик, занявший по итогам оценки и сопоставления второе место, определяется на основе цены, следующей после наименьшей условной цены, рассчитываемой с учётом применения критериев, содержащихся в тендерной документации. При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим

по итогам оценки и сопоставления второе место) признается товаропроизводитель закупаемого товара, состоящий в Реестре товаропроизводителей Холдинга. При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений товаропроизводителей закупаемого товара, состоящих в Реестре товаропроизводителей Холдинга, победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается производитель закупаемого товара, имеющий большой опыт работы на рынке закупаемых товаров, являющихся предметом открытого тендера. При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений, в случае отсутствия товаропроизводителей закупаемого товара, состоящих в Реестре товаропроизводителей Холдинга, победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, имеющий большой опыт работы на рынке закупаемых товаров, являющихся предметом открытого тендера. При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений и равном опыте работы на рынке закупаемых товаров (или в случае невозможности определения опыта работы на основании представленных потенциальными поставщиками документов) победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, ранее предоставивший заявку на участие в тендере. В случае осуществления закупок работ, услуг при равенстве условных цен тендерных ценовых предложений победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, имеющий большой опыт работы на рынке закупаемых работ, услуг, являющихся предметом открытого тендера. При равенстве условных цен тендерных ценовых предложений и равном опыте работы на рынке закупаемых работ или услуг (или в случае невозможности определения опыта работы на основании представленных потенциальными поставщиками документов) победителем (или потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место) признается потенциальный поставщик, ранее предоставивший заявку на участие в тендере. Протоколы вскрытия и подведения итогов открытого электронного тендера оформляются в Системе, заверяются тендерной комиссией и ее секретарем посредством ЭЦП.

### **Требования к содержанию ценового предложения**

38. Ценовое предложение потенциального поставщика должно содержать цену за единицу, а также общую/итоговую цену товаров, работ и услуг без учета НДС, с включенными в нее расходами на их транспортировку и страхование, оплату таможенных пошлин, других налогов, сборов, а также иных расходов, предусмотренных условиями поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг.

39. Ценовое предложение потенциального поставщика может содержать скидку к общей/итоговой цене товаров, работ,

услуг, представленную на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации, а также скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную с учетом альтернативных условий. В случае предложения потенциальным поставщиком скидки к общей/итоговой цене на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации и (или) скидки при альтернативных условиях, ценовое предложение должно содержать общую/итоговую цену с учетом указанных скидок.

### **Критерии оценки и сопоставления заявок потенциальных поставщиков**

40. Не отклоненные заявки на участие в тендере сопоставляются и оцениваются тендерной комиссией согласно критериям, содержащимся в настоящей Тендерной документации. Победитель открытого тендера (далее - тендер) определяется на основе наименьшей условной цены, рассчитанной с учетом применения следующих обязательных критериев.

41. В случае непредставления потенциальным поставщиком документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, тендерная комиссия не применяет к такому потенциальному поставщику условную скидку, при этом непредставление документов, подтверждающих критерии, влияющие на условное понижение цены, не является основанием для отклонения такой заявки.

В случае участия в тендере консорциума обязательные критерии оценки и сопоставления заявок потенциальных поставщиков на участие в тендере, влияющие на условное понижение цены тендерной комиссией применяются только к головному участнику консорциума, определенному консорциальным соглашением его участников.

### **Критерии оценки и сопоставления заявок потенциальных поставщиков**

№	Критерий	Условное снижение цены
1	Потенциальный поставщик является добросовестным поставщиком в соответствии с Перечнем добросовестных поставщиков Холдинга	- 1%
2	Наличие у потенциального поставщика опыта работы на однородном рынке закупаемых товаров, работ, услуг, в	- 1,5% за 3 года опыта работы и 0,5% за каждый последующий 1 год работы,

	течение последних 5 лет, подтвержденного соответствующими электронными копиями накладных, соответствующих актов, подтверждающих прием-передачу поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг. В случае наличия в тендерной документации требования, предусмотренного подпунктом 3) пункта 37 Правил данный критерий не применяется.	но не более 2,5%
3	Наличие у потенциального поставщика сертифицированной системы (сертифицированных систем) менеджмента в соответствии с требованиями государственных стандартов Республики Казахстан, соответствующей предмету проводимых закупок, подтвержденной нотариально засвидетельствованной копией сертификата системы менеджмента или копией, заверенной организацией, выдавшей сертификат	- 1%

**Валюта или валюты, в которых должно быть выражено ценовое предложение потенциального поставщика**

42.  Ценовое предложение потенциального поставщика, являющегося резидентом Республики Казахстан, должно быть выражено в тенге. Ценовое предложение потенциального поставщика, не являющегося резидентом Республики Казахстан, может быть выражено в иной валюте.

43.  Если ценовые предложения потенциальных поставщиков выражены в различных валютах, то для их оценки и

сопоставления они переводятся в валюту Республики Казахстан, тенге, по официальному курсу национальной валюты Республики Казахстан к иностранным валютам, установленному Национальным Банком Республики Казахстан, на день вскрытия заявки на участие в тендере.

### **Подведение итогов тендера с применением торгов на понижение**

44. К торгам на понижение допускаются потенциальные поставщики, заявки на участие в электронных закупках способом открытого тендера с применением торгов на понижение которых не были отклонены.

45. В случае, если до даты и времени вскрытия не поступило ни одной заявки на участие в электронных закупках способом открытого тендера с применением торгов на понижение в Системе автоматически формируется протокол об итогах.

46. Сроки рассмотрения заявок для проведения процедуры допуска к торгам на понижение аналогичны срокам рассмотрения заявок, предусмотренным пунктом 64 Правил закупок Холдинга.

47. Допуск потенциальных поставщиков к торгам на понижение оформляется в Системе в виде протокола, который должен содержать следующие сведения:

1) О месте и времени проведения процедуры допуска;

2) О поступивших заявках потенциальных поставщиков на участие в открытом тендере с применением торгов на понижение;

3) О сумме, выделенной для закупки, предусмотренной в плане закупок без учета НДС;

4) Об отклоненных заявках с указанием детализированных оснований отклонения и неприменения критериев, влияющих на условное понижение цены;

5) О потенциальных поставщиках, чьи заявки на участие в тендере не отклонены;

6) О результатах применения критериев оценки и сопоставления;

7) Сведения о направлении в соответствии с пунктом 65 Правил запросов потенциальным поставщикам, соответствующим государственным органам, физическим и юридическим лицам;

Протокол об итогах процедуры допуска к торгам на понижение подписывается ЭЦП членов тендерной комиссии и её секретарём.

Заказчик/организатор закупок в срок не позднее 3 (трех) рабочих дней со дня утверждения протокола допуска к торгам на понижение обязан опубликовать его в Системе.

48. После опубликования протокола допуска Системой незамедлительно в автоматическом режиме формируется и



опубликовывается объявление о проведении торгов на понижение с указанием времени, даты начала и завершения проведения торгов на понижение, за исключением случаев:

- 1)  Представления менее двух  заявок  на участие в тендере;
- 2)  После отклонения,  осталось менее двух заявок  на участие в тендере.

49.  Дата проведения торгов на понижение определяется на следующий рабочий день со дня опубликования объявления о проведении торгов на понижение.

50.  Время начала и завершения торгов на понижение определяется Системой автоматически в период с 10:00 до 18:00 часов времени  Астаны  в соответствии со следующими  условиями:

- 1)  в случае если объявление содержит от 1 до 50 лотов (включительно), то основное время торгов составляет 1 (один) непрерывный час;
- 2)  в случае если объявление содержит от 51 до 100 лотов (включительно), то основное время торгов составляет 2 (два) непрерывных часа.
- 3)  Начальной ценой торгов на понижение является наименьшая условная цена, рассчитываемая с учётом применения критериев, содержащихся в тендерной документации.

51.  Потенциальные поставщики представляют предложения на понижение цены с учетом шага на понижение, без ограничения количества представляемых предложений. Шаг на понижение устанавливается Системой в пределах от 1% до 5% от начальной цены  торгов  на понижение.

52.  Каждое предложение потенциального поставщика на понижение цены должно быть подписано ЭЦП Пользователя потенциального поставщика. Предложение потенциального поставщика на понижение цены должно быть ниже текущей наименьшей цены торгов на понижение в пределах шага на понижение и не может быть отозвано или изменено в сторону увеличения.

53.  В качестве подтверждения приема предложения на понижение цены потенциальному поставщику автоматически направляется соответствующее уведомление.

54.  В ходе торгов на понижение в Системе отображается информация только о текущей наименьшей цене торгов на понижение, без указания сведений о потенциальном поставщике, представившем наименьшую цену.

55.  Если потенциальный поставщик представляет предложение на понижение цены в течение последних пятнадцати минут последнего часа торгов на понижение, то время завершения торгов на понижение автоматически продлевается на пятнадцать минут. Общее количество продление сроков завершения торгов на понижение допускается не более пяти раз.

56.  Победитель электронных закупок способом открытого тендера с применением торгов на понижение определяется на основе наименьшей условной цены, представленной по итогам торгов на понижение, рассчитываемой с учётом

- применения критериев, содержащихся в тендерной документации.
57. Потенциальный поставщик, занявший второе место, определяется на основе цены, следующей после наименьшей условной цены, представленной по итогам торгов на понижение, рассчитываемой с учётом применения критериев, содержащихся в тендерной документации.
58. В случае если в ходе торгов на понижение не поступило ни одного предложения на понижение цены, победителем признается потенциальный поставщик, предложивший наименьшую условную цену из потенциальных поставщиков, допущенных на участие в торгах на понижение.
59. Итоги открытого тендера оформляются в Системе, заверяются ЭЦП членов комиссии и ее секретаря.
60. Открытый тендер признаётся тендерной комиссией несостоявшимся в случае:
- 1) представления заявок на участие в тендере менее двух потенциальных поставщиков;
  - 2) если после отклонения тендерной комиссией по основаниям, предусмотренным пунктом 68 Правил, осталось менее двух заявок на участие в тендере потенциальных поставщиков;
  - 3) уклонения победителя и потенциального поставщика, занявшего второе место, от заключения договора;
  - 4) непредставления победителем тендера и потенциальным поставщиком, занявшим второе место обеспечения аванса (предоплаты) и (или) обеспечения исполнения договора в соответствии с пунктами 77, 79, 87 Правил.
61. Потенциальный поставщик, признанный победителем электронных закупок способом открытого тендера, в срок не более 5 (пяти) рабочих дней с момента опубликования протокола итогов, обязан предоставить Заказчику оригиналы и/или нотариально засвидетельствованные копии документов, представленных им в составе заявки на участие в открытом тендере, для процедуры сопоставления в соответствии с Инструкцией по проведению электронных закупок.
62. Оригиналы и/или нотариально засвидетельствованные копии документов рассматриваются тендерной комиссией на предмет соответствия их электронным копиям, представленных потенциальным поставщиком в составе Заявки, в срок не более 3 (трех) рабочих дней с даты предоставления документов.
63. Итоги процедуры сопоставления оформляются протоколом, который подписывается и полистно визируется составом тендерной комиссии и её секретарём.
64. При этом оригиналы и/или нотариально засвидетельствованные копии документов, представленных потенциальным поставщиком для процедуры сопоставления, остаются на хранении Заказчика.
65. В случае, если победитель тендера не предоставил Заказчику документы, предусмотренные пунктом 76 Правил закупок Холдинга, а также в случае выявления несоответствия оригиналов и/или нотариально засвидетельствованных копий документов, представленных им в составе заявки на участие в открытом тендере:
- 1) Заказчиком удерживается внесенное потенциальным поставщиком обеспечение заявки и тендерная комиссия в течение

3 (трех) рабочих дней со дня истечения срока, установленного для представления оригиналов и/или нотариально засвидетельствованных копий документов, определяет победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место по цене и на условиях, предложенных им в заявке на участие в тендере;

2)  сведения о таком потенциальном поставщике направляются Заказчиком в установленном порядке в Уполномоченный орган по вопросам закупок в лице дочерней организации, определенной Правлением Фонда, для внесения сведений о таком поставщике в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

66.  Требования, установленные пунктом 57 Тендерной документации, не распространяются на случаи, когда в период с момента подачи Заявки до момента заключения договора, в документы, содержащиеся, в Заявке были внесены изменения в соответствии с требованиями законодательства Республики  Казахстан.

67.  В протоколе об итогах открытого тендера должна содержаться информация:

- 1)  О времени подведения итогов;
- 2)  О поступивших заявках потенциальных поставщиков на участие в открытом тендере;
- 3)  О сумме, выделенной для закупки, предусмотренной в плане закупок без учета НДС;
- 4)  Об отклоненных заявках с указанием детализированных оснований отклонения и неприменения критериев, влияющих на условное понижение  цены;
- 5)  О потенциальных поставщиках, чьи заявки на участие в тендере не отклонены;
- 6)  О результатах применения  критериев оценки и сопоставления;
- 7)  Об итогах  открытого тендера;
- 8)  О сумме и сроках заключения договора о закупках в случае, если открытый тендер состоялся;
- 9)  О потенциальном поставщике, занявшем второе место;
- 10)  Сведения о направлении в соответствии с пунктом 65 Правил запросов потенциальным поставщикам, соответствующим государственным органам, физическим и  юридическим лицам;
- 11)  Иная информация по усмотрению тендерной комиссии.

68.  Заказчик/организатор закупок не позднее 3 (трех) рабочих дней со дня подписания протокола об итогах открытого тендера направляет победителю уведомление.

69.  В случае если тендер признан тендерной комиссией несостоявшимся в соответствии с подпунктом 2) пункта 73 Правил, Заказчик обязан провести повторный тендер в соответствии с Правилами.

70.  В случае если повторный тендер признан несостоявшимся, Заказчик осуществляет закупки из одного источника в соответствии с подпунктом 1) пункта 137 Правил без применения норм Порядка.

71.  Требование о представлении Заказчику обеспечения возврата аванса (предоплаты) или исполнения договора, не

распространяется на:

- 1)  организации, входящие в Холдинг;
- 2)  организации инвалидов (физические лица – инвалиды, осуществляющие предпринимательскую деятельность), производящие закупаемый товар, состоящие в Реестре организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга
- 3)  случаи, когда предметом закупок являются услуги страхования, электрическая энергия или горюче-смазочные материалы (по решению Заказчика);

72.  Если на этапе исполнения договора договор о закупках был расторгнут по вине поставщика, Заказчик должен направить потенциальному поставщику, занявшему по итогам оценки и сопоставления второе место уведомление о намерении заключения с ним договора о закупках, по цене, не превышающей предложенную им цену в заявке на участие в тендере, с учетом стоимости обязательств, исполненных поставщиком и оплаченных Заказчиком. В случае, если потенциальным поставщиком, занявшим по итогам оценки и сопоставления второе место не будет представлен ответ на уведомление, то Заказчик по истечении 10 (десяти) рабочих дней с даты направления уведомления вправе осуществить закупки в соответствии с Правилами.

73.  Решение тендерной комиссии об определении победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место, оформляется протоколом об определении победителем тендера потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место, который должен содержать сумму и сроки заключения договора о закупках. Заказчик не позднее 3 (трех) рабочих дней со дня подписания протокола:

- 1)  направляет  победителю уведомление;
- 2)  размещает протокол об итогах открытого тендера на веб-сайте Заказчика и организатора закупок и на веб-сайте, определенном Фондом;

74.  В случае обнаружения нарушений, влияющих на итоги открытого тендера (лота), в проводимом/проведенном открытом тендере (лоте) Заказчик/организатор закупок и (или) тендерная комиссия до момента заключения договора обязана отменить тендер (лот) или его итоги. При этом, тендер (лот) должен быть пересмотрен (в том же составе тендерной комиссии с теми же потенциальными поставщиками, участвовавшими в тендере (лоте) или проведен повторно. Заказчик/организатор закупок в течение 2 (двух) рабочих дней со дня принятия решения об отмене тендера (лота) или его итогов обязан известить об этом лиц, участвовавших в проводимых закупках и опубликовать соответствующее объявление на веб-сайте Заказчика и организатора закупок и на веб-сайте, определенном Фондом. В случае обнаружения нарушений в тендерной документации по тендеру (лоту) до даты вскрытия конвертов с заявками потенциальных поставщиков Заказчик/организатор закупки обязан отменить тендер (лот), привести в соответствие

тендерную документацию и заново  объявить тендер (лот). В этом случае поступившие заявки на участие в тендере (лоте) потенциальных поставщиков не вскрываются и подлежат возврату.

### **Порядок заключения договора о закупках по итогам тендера**

75.  Договор о закупках заключается в соответствии с содержащимся в Тендерной документации проектом договора о закупках Приложение № 6 к Тендерной документации.

76.  В случае заключения договора о закупках с нерезидентом Республики Казахстан допускается оформление договора о закупках в предлагаемой им форме с учетом требований законодательства Республики Казахстан.

77.  Договор о закупках должен содержать цену, предложенную победителем тендера, с начислением к ней НДС, за исключением случаев, когда победитель тендера не является плательщиком НДС или поставляемый товар, выполняемая работа, оказываемая услуга не облагается НДС в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

78.  Заказчик не менее чем за 10 (десять) календарных дней до окончательного срока подписания договора согласно протокола об итогах закупок направляет победителю тендера, подписанный со стороны Заказчика проект договора о закупках. Победитель тендера, должен подписать проект договора о закупках в течение 5 (пяти) календарных дней с даты получения проекта договора о закупках, подписанного со стороны Заказчика. Договор о закупках способом тендера заключается в сроки, указанные в протоколе об итогах закупок, но не ранее чем через 10 (десять) календарных дней с даты подписания протокола об итогах и не более 25 (двадцати пяти) календарных дней с даты подписания протокола об итогах. В случае, если договор о закупках заключается с нерезидентами Республики Казахстан, данный срок может быть дополнительно  продлен  на  10  (десять)  календарных  дней.

79.  Договор о закупках товаров, работ или услуг должен содержать указанную поставщиком в заявке на участие в тендере долю местного содержания в товарах, работах или услугах согласно сертификату происхождения товара формы СТ-KZ, гарантийному обязательству и его ответственность за неисполнение обязательств по доле местного содержания в виде штрафа в размере 5%, а также 0,15% за каждый 1% невыполненного местного содержания, от общей стоимости договора, но не более 15% от общей стоимости договора. Также договор о закупках должен содержать ответственность поставщика в виде штрафа за несвоевременное предоставление отчетности по местному содержанию и предоставление недостоверной отчетности.

Договор о закупках должен предусматривать право Заказчика в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и требовать возмещения убытков в случае представления потенциальным поставщиком/поставщиком недостоверной информации  по  доле  местного  содержания  в  товарах,  работах,  услугах.

80.  Если договор заключается с организацией инвалидов (физическим лицом - инвалидом, осуществляющим

предпринимательскую деятельность), состоящей в Реестре организаций инвалидов (физических лиц - инвалидов, осуществляющих предпринимательскую деятельность) Холдинга, условиями договора должна предусматриваться предоплата в размере не менее 30% от суммы договора, которая должна выплачиваться не позднее 30 (тридцати) календарных дней с даты заключения договора.

81.  Расчет, в том числе окончательный расчет по договору Заказчик обязан осуществить в срок не позднее 30 (тридцати) рабочих дней с даты подписания сторонами соответствующих акта(ов).

82.  Заказчик возвращает внесенное обеспечение исполнения договора о закупках поставщику в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты полного и надлежащего исполнения им своих обязательств по договору о закупках. В случае нарушения поставщиком исполнения договорных обязательств Заказчик вправе удержать из суммы внесенного обеспечения исполнения договора о закупках сумму штрафа, начисленную поставщику за нарушение исполнения им договорных обязательств и возникших в связи с этим убытков. Оставшаяся сумма обеспечения исполнения договора возвращается поставщику в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты полного и надлежащего исполнения им своих обязательств по договору, а также устранения им допущенных и возможных к устранению нарушений условий договора (в случае допущения таких нарушений) без внесения его в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

При этом в случае полной оплаты штрафных санкций самостоятельно поставщиком обеспечение исполнения договора Заказчиком не удерживается, и поставщик не вносится в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков)  Холдинга.

83.  В случае если потенциальный поставщик в сроки, установленные в протоколе об итогах тендера, не представил Заказчику подписанный договор о закупках или, заключив договор, не внес обеспечение исполнения договора, то такой потенциальный поставщик признается уклонившимся от заключения договора о закупках.

84.  В случае признания потенциального поставщика уклонившимся от заключения договора о закупках, Заказчик удерживает внесенное им обеспечение заявки и направляет в установленном порядке соответствующую информацию в Уполномоченный орган по вопросам закупок в лице дочерней организации, определенной Правлением Фонда для внесения сведений о таком поставщике в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга.

85.  Договор о закупках должен предусматривать ответственность Заказчика за нарушения пунктов 127 -128 Правил.

86.  Внесение изменений в заключенный договор о закупках допускаются по взаимному согласию сторон в следующих случаях:

1)  в части уменьшения цены на товары, работы, услуги и соответственно суммы договора о закупках, если в процессе исполнения договора о закупках цены на аналогичные закупаемые товары, работы, услуги изменились в сторону

уменьшения;

2) в части уменьшения либо увеличения суммы договора о закупках на сумму и объем, не превышающих первоначально запланированных в плане закупок, связанной с уменьшением либо обоснованным увеличением потребности в объеме приобретаемых товаров, работ, за исключением работ, указанных в подпункте 2) настоящего пункта, услуг, а также в части соответствующего изменения сроков исполнения договора, при условии неизменности цены за единицу товара, работы, услуги, указанных в заключенном договоре о закупках. Такое изменение заключенного договора о закупках товаров, работ, услуг допускается в пределах сумм и объемов, предусмотренных для приобретения данных товаров, работ, услуг в плане закупок на год, определенный для осуществления закупки;

3) в случае, если поставщик в процессе исполнения заключенного с ним договора о закупках товаров, работ, услуг предложил при условии неизменности цены за единицу более лучшие качественные и (или) технические характеристики либо сроки и (или) условия поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг являющегося предметом заключенного с ним договора о закупках товаров, работ, услуг;

4) в части уменьшения или увеличения суммы договора о закупках, связанной с изменением цен, тарифов, сборов и платежей, установленных законодательством Республики Казахстан. Такое изменение заключенного договора о закупках товаров, работ, услуг допускается в пределах сумм, предусмотренных для приобретения данных товаров, работ, услуг в плане закупок;

87. Изменения и дополнения, вносимые в договор о закупках, оформляются в виде дополнительного письменного соглашения к договору, являющегося неотъемлемой частью договора.

88. Не допускается вносить в проект либо заключенный договор о закупках изменения, которые могут изменить содержание условий, проводимых (проведенных) закупок и (или) предложения, явившегося основой для выбора поставщика, по иным основаниям, не предусмотренным пунктами 131 - 133 Правил.

### **Последствия представления недостоверной информации по обязательным критериям оценки и сопоставления тендерных заявок**

89. В случае предоставления потенциальным поставщиком недостоверной информации по обязательным критериям оценки и сопоставления тендерных заявок, данный поставщик вносится в Перечень ненадежных потенциальных поставщиков (поставщиков) Холдинга, в порядке, определенном Правлением АО «ФНБ «Самрук-Казына».

**Способы, с помощью которых потенциальные поставщики могут запрашивать разъяснения по содержанию**

## Тендерной документации

90. □ Потенциальный поставщик, получивший Тендерную документацию, вправе обратиться с запросом в Системе о разъяснении положений Тендерной документации в срок, указанный в Системе.

91. □ ТОО «Samruk-Green Energy» обязано не позднее 3 (трех) рабочих дней с момента поступления запроса ответить на него и без указания на то, от кого поступил запрос, опубликовать ответ (разъяснение) в Системе, где размещена Тендерная документация.

## Приложения к Тендерной документации

93. □ Все приложения к Тендерной документации являются его составной и неотъемлемой частью. Использование и/или трактовка условий, изложенных в приложениях к Тендерной документации, не допускаются без учета иных условий Тендерной документации.

### Приложение №2

	Банковская (обеспечение банка _____ (наименование Кому _____ и реквизиты _____ и реквизиты _____ обязательство _____ « ____ » _____	_____ г. (местонахождение)
Наименование (наименование	и реквизиты	гарантия заявки) банка) Заказчика) № _____

Гарантийное

Мы были проинформированы, что \_\_\_\_\_ (наименование потенциального Поставщика)

в дальнейшем «Поставщик», принимает участие в электронных закупках способом тендера по закупке



\_\_\_\_\_»  
организованном \_\_\_\_\_  
и готов осуществить поставку \_\_\_\_\_ (наименование Заказчика)  
\_\_\_\_\_ (выполнить работу, оказать услугу)  
\_\_\_\_\_ на общую сумму \_\_\_\_\_ тенге без НДС.  
(наименование и объем товаров, работ и услуг) \_\_\_\_\_ (прописью)  
Тендерной документацией от «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ г. по проведению вышеназванных закупок предусмотрено внесение  
потенциальными Поставщиками обеспечения тендерной заявки в виде банковской гарантии.  
В связи с этим мы \_\_\_\_\_ настоящим берем на себя  
\_\_\_\_\_ (наименование банка)  
безотзывное обязательство выплатить Вам по Вашему требованию сумму, равную  
\_\_\_\_\_ без  
\_\_\_\_\_ (сумма в цифрах и прописью)  
по получении Вашего письменного требования на оплату, а также письменного подтверждения того, что Поставщик:  
отозвал или изменил тендерную заявку после истечения окончательного срока представления тендерных заявок;  
не подписал в установленные сроки договор о закупках;  
не внес обеспечение исполнения договора о закупках после подписания договора о закупках в форме, объеме и на  
условиях, \_\_\_\_\_ предусмотренных в \_\_\_\_\_ Тендерной документации;  
не предоставил Заказчику документы предусмотренные пунктом 53 Тендерной документации, а также в случае выявления  
несоответствия оригиналов и/или нотариально засвидетельствованных копий документов, представленных им в составе  
заявки на участие в \_\_\_\_\_ открытом тендере  
Данное гарантийное обязательство вступает в силу со \_\_\_\_\_ дня автоматического вскрытия заявок.  
Данное гарантийное обязательство действует до окончательного срока действия тендерной заявки Поставщика на участие  
в тендере и истекает полностью и автоматически, независимо от того, будет ли нам возвращен этот документ или нет, если  
Ваше письменное требование не будет получено нами к концу \_\_\_\_\_. Если срок действия тендерной заявки  
продлен, то данное гарантийное обязательство продлевается на такой же срок.  
Все права и обязанности, возникающие в связи с настоящим гарантийным обязательством, регулируются  
законодательством \_\_\_\_\_ Республики \_\_\_\_\_ Казахстан.

Подпись и печать гаранта

Дата

и

адрес

### Приложение 3

Банковская (обеспечение) исполнения договора о гарантии (закупках)

Наименование банка: \_\_\_\_\_ и \_\_\_\_\_ (реквизиты банка)

Кому: \_\_\_\_\_ (реквизиты Заказчика)

Гарантийное обязательство № \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ (место нахождения) «\_\_\_» \_\_\_\_\_ г.

Принимая во внимание, что \_\_\_\_\_ (наименование Поставщика)

«Поставщик», заключил (ит)\* договор о закупках №\_\_ от \_\_\_\_\_ г. (далее - Договор) на поставку (выполнение, оказание) \_\_\_\_\_ и Вами было

\_\_\_\_\_ (описание товаров, работ или услуг)

предусмотрено в Договоре, что Поставщик внесет обеспечение его исполнения в виде банковской гарантии на общую сумму \_\_\_\_\_ тенге, настоящим \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ (наименование банка)

подтверждаем, что являемся гарантом по вышеуказанному Договору и берем на себя безотзывное обязательство выплатить Вам по Вашему требованию сумму, равную \_\_\_\_\_

(сумма в цифрах и прописью)

по получении Вашего письменного требования на оплату, а также письменного подтверждения того, что Поставщик не

исполнил или исполнил ненадлежащим образом свои обязательства по Договору. Данное гарантийное обязательство вступает в силу с момента его подписания и действует до момента полного исполнения Поставщиком своих обязательств по Договору. Все права и обязанности, возникающие в связи с настоящим гарантийным обязательством, регулируются законодательством Республики Казахстан.

Подпись \_\_\_\_\_ и \_\_\_\_\_ печать \_\_\_\_\_ гарантов   
 Дата \_\_\_\_\_ и \_\_\_\_\_ адрес \_\_\_\_\_

### Требования к валюте ценового предложения

Если ценовое предложение потенциальных поставщиков выражено в иностранной валюте, применяется курс валюты к тенге Национального Банка Республики Казахстан на дату вскрытия тендерных заявок, для приведения ценовых предложений к единой валюте в целях их сопоставления.

### Перечень прилагаемых документов:

№	Наименование	Тип документа
1	<i>Карточка учета договора 363797.pdf</i>	<i>Карточка учета договора</i>
2	<i>Рабочий проект СЭС 1 МВт.PDF</i>	<i>Проектно-сметная документация</i>
3	<i>ТС вынос водопр.сетей.docx</i>	<i>Техническая спецификация</i>
4	<i>ТЗ СМР вынос.водопр.сетей СЭС.docx</i>	<i>Техническая спецификация</i>
5	<i>Проект Договора вынос водопровода.docx</i>	<i>Проект договора</i>
6	<i>Смета_вынос_водопровода_СЭС_1_МВт-ilovepdf-с ompressed.pdf</i>	<i>Проектно-сметная документация</i>